



Technischer Mitarbeiter Vertrieb - Innendienst Vollzeit (m/w/d)

Sie haben Spaß im Umgang mit Kunden und stellen Ihren persönlichen Erfolg hinter dem Erfolg des Unternehmens, dann sind Sie bei uns richtig.

Die Witt GmbH IndustrieElektronik ist ein, wachstumsstarkes, sehr potentialträchtiges High-Tech KMU-Unternehmen mit Sitz in 14641 Wustermark. Wir entwickeln, produzieren und vertreiben High-End Elektro- und Digitaltechnik an Bahnunternehmen und ihre Zulieferer.

Mit unseren High Tech Schieneninfrastruktur Überwachungssysteme sind wir Kooperationspartner der DB sowie von Internationalen Kunden. Wir investieren in neue Technologien und verstehen uns als ein Teil der neuen Digitalen Welt der Eisenbahn Infrastruktur. Das stellen wir sicher in dem wir einen sehr hohen Anteil in Forschung und Entwicklung investieren und ein Internationales Netzwerk an Kooperationspartner pflegen.

Die in Kleinserie (Manufaktur) Produzierten Mess- und Prüfsysteme kommen im Wesentlichen in dem Krisensicheren Bahn Bereich zum Einsatz und sind teilweise vom Eisenbahnbundesamt zugelassenen Systeme.

Ihre Aufgabe

- Sind der erste Ansprechpartner für Kunden für Technische- sowie Auftragsabwicklung zu unseren Produkten sowie Dienstleistungen
- Systematisches bearbeiten von Online und Offline Anfragen und Ausschreibungen
- Telefonisches nachfassen von Angeboten, zur Generierung von Aufträgen
- Selbstständige telefonische Ermittlung von Bedarfssituationen bei Kunden und Interessenten und Akquisition von Aufträgen
- Erstellen von Angeboten, Erfassen von Kundenaufträgen und weiteren Belegarten im ERP-System
- Dokumentation relevanter Kundenaktivitäten im CRM-System und Umgang mit demselben
- Erfassung und Pflege von Kundenstammdaten im ERP- bzw. CRM-System

Profil

- Sie haben eine technische Ausbildung und mehrjährige Erfahrung im Bereich Vertrieb
- Sehr gut in der schriftlichen und sprachlichen Ausdrucksweise in deutscher sowie englischer Sprache
- Spaß am telefonieren
- Sie bringen ein hohes Verständnis für die Elektrotechnik der Eisenbahn Infrastruktur mit
- Sie haben Erfahrung in dem Umgang mit CRM Systemen
- Sie verfügen über eine strukturierte Arbeitsweise sowie den Willen zum persönlichen Erfolg

- Offenheit, Kommunikationsstärke und Überzeugungskraft
- Sie möchten nicht nur über neue Vertriebsmöglichkeiten reden, Sie möchten diesen eigenverantwortlich erfolgreich umsetzen

Wir bieten

- Innovative Produkte und Dienstleistungen
- flache Hierarchien
- schnelle Entscheidungswege
- attraktive und leistungsorientierte Vergütung
- eine offene und von Respekt geprägte Unternehmenskultur
- Aufstiegschancen im stetig wachsenden Unternehmen
- eine fokussierte Einarbeitung
- unternehmerischen Freiraum, die Freiheit Ihre Ideen zu realisieren

Haben wir Ihre Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen mit gewünschtem Eintrittsdatum sowie Ihrer Gehaltsvorstellung.

Schicken Sie uns Ihre aussagekräftige Bewerbung bitte per E-Mail an:

recruiting@witt-online.com

Witt GmbH IndustrieElektronik
Dyrotzer Ring 3
14641 Wustermark
www.witt-solutions.de